

PRO α ALPHA

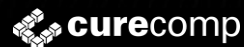
KUNDENTAG 2022

Tickets jetzt sichern unter:
www.proalpha.com/2210/kudentag



Aufbruch in neue Sphären

10.11.2022 Swissporarena Luzern



EMPOLIS



tisoware

Herzlich Willkommen zum Aufbruch in neue Sphären

**proALPHA Kundentag -
ERP+ bringt Digitalisierung ins Rollen.**

Wie heißt es so schön? Das Runde muss ins Eckige! Und genauso klar ist auch das Ziel unseres Kundentages: Erleben Sie einen Tag lang ERP+ hautnah und lernen Sie in der Software-Expo die starken Partner an unserer Seite kennen. Finden Sie heraus, in welche Richtung unser Weg uns führt und welche Meilensteine uns noch gemeinsam erwarten. Schnell sein lohnt sich: Die Tickets sind begrenzt – also direkt unter www.proalpha.com/2210/kundentag anmelden!

**Zusammenkommen. Aufstellen. Einspielen.
Ran an den Ball und los geht's!**

Das Aufwärmtraining beginnt in Luzern um 8.00 Uhr. Ob Sie lieber aktiver Spieler, aufmerksamer Zuseher oder enthusiastischer Fan sind, bleibt dabei Ihnen überlassen – in unserem Programm ist definitiv für jeden was dabei. Von spannenden Keynotes über parallele Breakoutsessions bis zur Verlängerung bieten wir Ihnen einen vollgepackten Spielplan vom Feinsten. Also, worauf warten Sie noch?

- 08.30 - 09.00 Uhr** **Zusammenkommen. Aufstellen. Einspielen.**
- 09.00 - 09.30 Uhr** **Produktkonfigurator und Logistikmandant Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Mandanten**
Andreas Herr, Silent Gliss
- 09.30 - 10.00 Uhr** **PDM Schnittstelle: Vorgehen für Pflichtenhefterstellung**
Hugo Zetzsche, Hunkeler AG und proALPHA
- 10.00 - 10.10 Uhr** **Aktuelle Themen aus dem Management pA Schweiz**
- 10.10 - 11.00 Uhr** **Austausch mit Management pA Schweiz**
- 11.00 - 11.30 Uhr** **Verschlaufpause**

11.30 - 12.30 Uhr

Keynote

*Martin Bühler, Managing Director
proALPHA Schweiz*

Wie sieht unser Software-Portfolio aus
und wie hat es sich über die letzten
Monate verändert

*Marine Gurzadyan,
Corporate Development & Strategy proALPHA*

12.30 - 14.00 Uhr

Lunch. Netzwerken. Software-Expo

14.00 - 14.30 Uhr

Podiumsdiskussion

«Energiekrise – intelligente Alternativen»

*Samuel Schweizer, Vorsitzender der
Unternehmensleitung Ernst Schweizer AG*

*Martin Bühler, Managing Director
proALPHA Schweiz*

Michael T. Sander, CSO proALPHA

Philipp Engel, Sales Key Account Manager ENIT

14.30 - 15.00 Uhr

Verschlaufpause

15.00 – 16.40 Uhr

2. Halbzeit – Public Viewing & Probespiel

Breakoutsessions mit Parallelpässen
Software-Expo mit unseren Partnern und
Gruppenunternehmen

16.40 - 16.50 Uhr

Abpfiff

*Martin Bühler, Managing Director
proALPHA Schweiz*

16.50 – 19.00 Uhr

**Get-together.
Netzwerken.
Volltreffer landen.**

Dribbling
11.30 - 12.30 Uhr

Inspirierend. Frisch. Innovativ.

Martin Bühler spricht über die 4. industrielle Revolution und was sie für Unternehmen bedeutet. Warum ist es jetzt an der Zeit, die Digitalisierung in Angriff zu nehmen?

Martin Bühler
Managing Director proALPHA Schweiz

Marine Gurzadyan zeigt die proALPHA Roadmap und wie Produkterweiterungen auf die Herausforderungen der Kunden antworten.

Marine Gurzadyan
Corporate Development & Strategy proALPHA

Dribbling
14.00 - 14.30 Uhr

Podiumsdiskussion «Energiekrise – intelligente Alternativen»

Die Chancen und Potentiale der Energiewende sind groß!
Wie ein Pionier heute seine Früchte ernten kann.

Samuel Schweizer, *Vorsitzender der Unternehmensleitung Ernst Schweizer AG*

Martin Bühler, *Managing Director proALPHA Schweiz*

Michael T. Sander, *CSO proALPHA*

Philipp Engel, *Sales Key Account Manager ENIT*

2. Halbzeit: Parallelpässe – unsere Breakout Sessions als Dreierkette



Bananenflanke
15.00 – 15.30 Uhr

proALPHA ray

proALPHA ray bietet einen sicheren Pfad von proALPHA ERP ins Web, inklusive aller Anpassungen – leichtgewichtig, intelligent und schnell.

Thomas Jetter
Senior Sales Consultant proALPHA
Schweiz

Dribbling
15.00 – 15.30 Uhr

Manufacturing Execution System: Perspektive von IT und Produktion

Mit den MES+-Lösungen aus der aus der proALPHA-Gruppe begleiten wir Sie auf dem Weg in die digitale Smart-Factory entlang ihrer Wertschöpfungskette.

Hans-Günter Thielker
Senior Sales Consultant proALPHA

Fallrückzieher
15.00 – 15.30 Uhr

Qualitätsmanagement

Mit dem Qualitätsmanagementsystem von Böhme & Weihs sichern Sie sich über die Standardintegration zu Ihrer proALPHA-Umgebung Ihr Wachstum.

Alexander Schröder
Sales Manager Böhme & Weihs

2. Halbzeit: Parallelpässe – unsere Breakout Sessions als Dreierkette



Bananenflanke
15.35 – 16.05 Uhr

Lieferkettenmanagement im strategischen Einkauf

Mithilfe von ERP+ Einkauf entsteht ein klarer Fahrplan, um eine moderne und wertschöpfende Einkaufsorganisation umzusetzen.

Stefan Papenberg

Geschäftsführer GoCon

Maximilian Matlik

Senior Consultant GoCon

Dribbling
15.35 – 16.05 Uhr

Manufacturing Execution System: Perspektive von IT und Produktion

Mit den MES+-Lösungen aus der aus der proALPHA-Gruppe begleiten wir Sie auf dem Weg in die digitale Smart-Factory entlang ihrer Wertschöpfungskette.

Hans-Günter Thielker

Senior Sales Consultant proALPHA

Fallrückzieher
15.35 – 16.05 Uhr

Qualitätsmanagement

Mit dem Qualitätsmanagementsystem von Böhme & Weihs sichern Sie sich über die Standardintegration zu Ihrer proALPHA-Umgebung Ihr Wachstum.

Alexander Schröder

Sales Manager Böhme & Weihs

2. Halbzeit: Parallelpässe – unsere Breakout Sessions als Dreierkette



Bananenflanke
16.10 – 16.40 Uhr

proALPHA und Empolis - mit KI zum perfekten Kundenservice

Mit Künstlicher Intelligenz als wesentliche Schlüsseltechnologie können Sie ohne große Umstände Maschinen- und Produktionsdaten optimal und intelligent verknüpfen.

Dominic Pohlmann
Sales Manager Empolis

Dribbling
16.10 – 16.40 Uhr

Energiemanagement mit ENIT

Kennen Sie schon Ihre Einsparpotenziale? Wir zeigen Ihnen wie Sie Ihren Energiebedarf betriebswirtschaftlich managen und dabei Ihre Emissionen reduzieren.

Philipp Engel
Sales Key Account Manager ENIT

Fallrückzieher
16.10 – 16.40 Uhr

Prozesse verschlanken und aus der Planung lernen

Die Softwarelösungen für operative Planung, integrierte Finanz- und Erfolgsplanung sowie Konsolidierung auf einer technologischen Plattform.

Michael Hartung
Regional Sales Corporate Planning

Unsere innovativen Gruppenunternehmen freuen sich auf Sie



BÖHME & WEIHS

Hier wird Qualitätsmanagement großgeschrieben. Profitieren Sie von wachsender Effizienz und sinkende Kosten.

Corporate Planning 

Mit Lösungen für operatives Controlling, integrierte Finanz- und Erfolgsplanung und Konsolidierung zum Erfolg.



Zum Beschaffen erschaffen. Die eProcurement Software, die Ihren operativen und strategischen Einkauf optimiert.



Mit ENIT identifizieren, verstehen und reduzieren Sie im Handumdrehen Emissionen, Verbräuche und Kosten.

EMPOLIS

Mit den Lösungen von Empolis beantworten Sie schnell komplexe Fragen und treffen die richtigen Entscheidungen.



Schnelle Datenanalysen und Reports? Mit dem Schweizer Taschenmesser unter den Datenanalysetools kein Thema.



SKILL SOFTWARE

Fehlerquellen finden und bewerten, bevor sie zum Problem werden. Mit Skill Software einen Schritt voraus.

tisoware

Mehr als HR, Security und MES! Von der Zutrittskontrolle über die Zeiterfassung bis hin zur HR sind Sie hier goldrichtig.

Unsere starken Partner – weil man als Team gewinnt



Abgestimmt und eingespielt:

Lernen Sie die starken Partner kennen, mit denen wir das Digitalisierungsfeld im Sturm erobern.



FORMAT

Software Service GmbH

FORMAT entwickelt, vertreibt und betreut Softwarelösungen für Außenhandel, Zoll und Versand seit 1988.



L-MOBILE

Digitalisiert Ihre Prozesse und macht sie flexibel und mobil – immer in Anbindung an Ihr ERP-System.



Fokussiert auf Unternehmensanwendung, insbesondere mobilen CRM- und Field Service Lösungen.



Begleitet Sie bei der Digitalisierung und Automatisierung Ihrer Geschäftsprozesse und -modelle.



Unterstützt Sie bei Ihren Integrations- und E-Commerce-Projekten und entwickeln passgenaue Lösungen.